



**Be-We**  
DIGITAL MARKETING

A group of business professionals in a meeting, looking at documents and talking. The image is dimly lit with a blue tint. The text is overlaid on the center of the image.

**PORTARE TRAFFICO UTILE, RICCO DI POTENZIALI CLIENTI  
È POSSIBILE**

# CHI SIAMO

BE-WE - PRESENTAZIONE

## SPECIALISTI DI DIGITAL MARKETING

Siamo un team con tanta esperienza alle spalle e soprattutto passione per tutto ciò che riguarda il Digital Marketing. Siamo specialisti orientati a far crescere online i nostri clienti, sfruttando tutte le risorse possibili che il web mette a disposizione.

Il processo che applichiamo all'interno di Be-We con i nostri clienti è personalizzato e "cucito su misura" sulla base delle esigenze del progetto.

Non esistono soluzioni preconfezionate ma strategie studiate per consentire di raggiungere gli obiettivi di business e fatturato, in modo efficace ed efficiente.

Un processo che si integra completamente con ogni singolo strumento di marketing utile per l'azienda per ottenere gli obiettivi desiderati.



# I PRINCIPALI SERVIZI

BE-WE - SERVIZI DI DIGITAL MARKETING

# Search Engine Optimization

La SEO non è solo keyword e forse non lo è mai stata. Il nostro team si pone l'obiettivo di creare il perfetto mix tra aspetti tecnici e semantici al fine di migliorare e aumentare la visibilità del sito, sfruttando tutte le funzioni disponibili per la visibilità sui motori di ricerca.

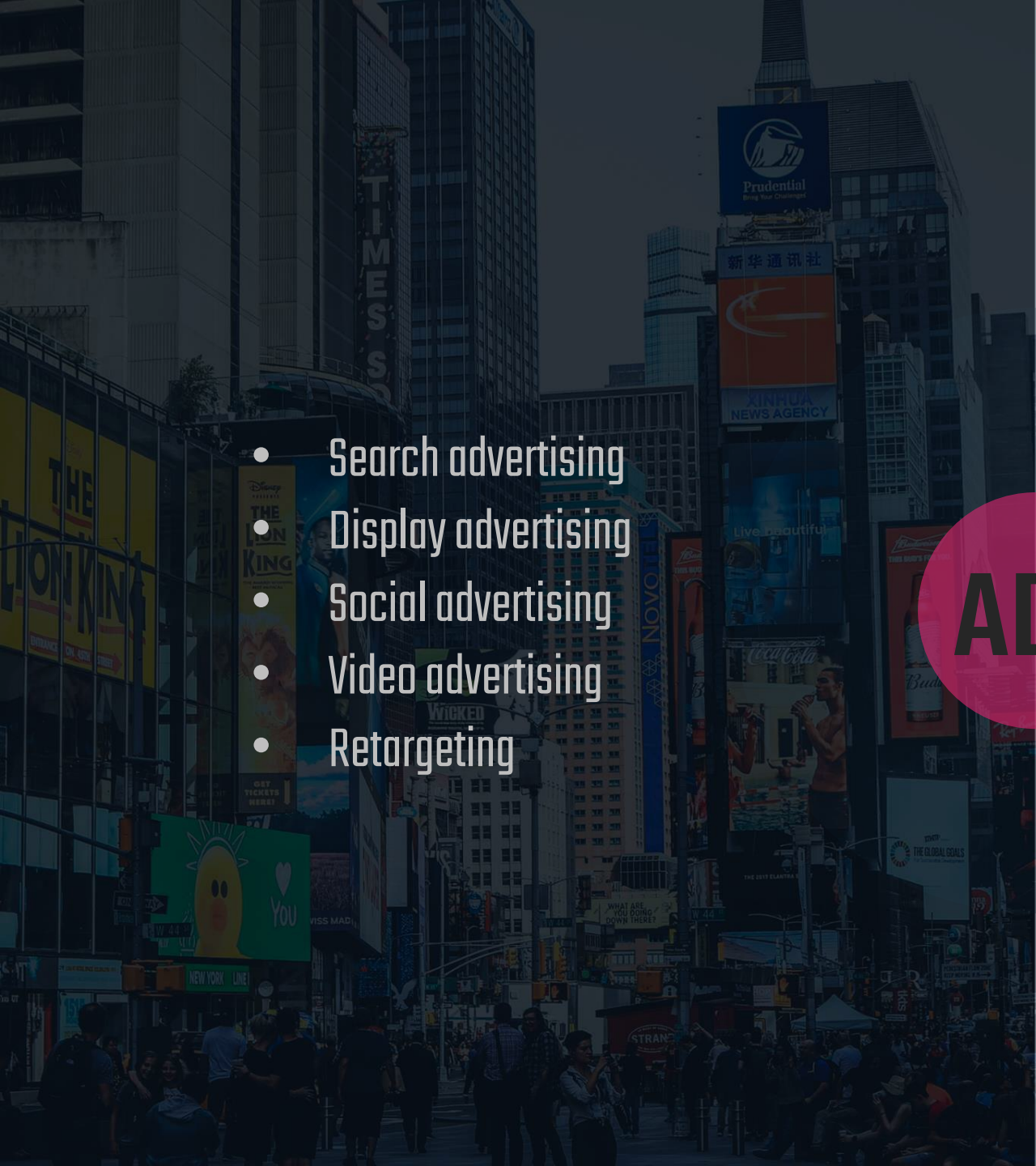
L'obiettivo non è solo quello di incrementare i posizionamenti di una singola keyword ma si concentra su una strategia che permetta al cliente di ottenere traffico qualificato.

Partendo dall'analisi del sito, dei competitor e delle risorse del cliente pianifichiamo tutte le azioni per lo sviluppo e crescita del progetto al fine di raggiungere gli obiettivi di business prefissati.



SEO

- Audit SEO avanzato
- Analisi della concorrenza
- Supporto editoriale SEO oriented
- Digital PR
- Piano di recupero traffico
- Piano SEO di crescita o restyling
- Ottimizzazione e posizionamento
- SEO brand
- SEO local

- 
- Search advertising
  - Display advertising
  - Social advertising
  - Video advertising
  - Retargeting

**ADV**

# Advertising

I nostri servizi di Digital Advertising sono pensati per le aziende che desiderano massimizzare la loro visibilità online e i profitti tenendo sempre sotto controllo i costi e assicurando un ROAS sempre in linea con gli obiettivi aziendali.

Grazie alle nostre attività di advertising su Google, Facebook, Instagram e LinkedIn siamo in grado di analizzare, ottimizzare e migliorare il rendimento delle campagne a pagamento italiane ed essere intercettando il giusto target e veicolando il miglior traffico grazie a un'attività mirata all'aumento delle visite e del fatturato.

Il nostro pacchetto "Digital Advertising" è pensato per chi vuole portare visite in target sul proprio sito e convertire i visitatori in clienti soddisfatti.

# Search Engine Advertising

Lavoriamo con Google ADS, Google Shopping e Microsoft ADS per incrementare la visibilità dei prodotti e del brand sui motori di ricerca attraverso l'ottimizzazione delle attività PPC (Pay per Click).

Presidiamo tutte le fasi della customer journey aumentando il coinvolgimento di potenziali lead con l'obiettivo finale di migliorare l'engagement e di portare alla conversione solo utenti realmente interessati ai servizi offerti.

Abbiamo un approccio totalmente data-driven: utilizziamo strumenti di analisi e reportistica per far sì che le nostre azioni siano sempre guidate da dati reali e risultati misurabili.



**SEA**

- Google ADS
- Rete di Ricerca
- Rete Display
- Rete Video
- Google Shopping
- Merchant Center





Google Partner

PREMIER 2022

## Be-We | Google Premier Partner

Siamo un'agenzia certificata Google Ads e Google Premier Partner.

I nostri specialisti di pay per click e advertising lavorano con la piattaforma Google Ads da più di 10 anni e hanno gestito nel tempo più di 2 milioni di Euro in budget, lavorando con realtà B2B e B2C in settori altamente competitivi.

# ALTRI SERVIZI

BE-WE - SERVIZI DI DIGITAL MARKETING

# Digital PR

In perfetta sintonia con gli strumenti necessari per accrescere un business online, ci occupiamo di definire piani di Digital PR mirati a trasmettere l'immagine del brand e accrescere la sua identità all'interno di portali verticali e testate nazionali.

- Collaboriamo con oltre 1.500 portali e testate registrate



## Lead Generation

Aiutiamo i nostri clienti ad aumentare le vendite e le richieste di contatto attraverso lo studio del messy middle e dei vari touch point, trasformando il visitatore in lead.



# Social Organico

Ci occupiamo della gestione organica dei principali Social Network con l'analisi delle piattaforme, dei competitor e la stesura di piani editoriali. Il nostro team si dedica alla creazione dei contenuti (copy e visual), del monitoraggio e dell'analisi dei principali KPI con reportistica dettagliata.



# Content Marketing

Con un approccio strategico ci poniamo l'obiettivo di attirare un target di qualità attraverso i principali canali del Digital Marketing puntando alla produzione di contenuti di valore. Ci occupiamo della creazione di contenuti SEO oriented e piani editoriali per blog, siti web, social, newsletter e digital PR.

# E-mail Marketing

Il nostro team si occupa della fidelizzazione del cliente attraverso l'e-mail marketing (newsletter e e-mail transazionali).

La comunicazione viene sviluppata attraverso un calendario editoriale, dei template ottimizzati e l'invio ad un database di iscritti con una corretta segmentazione in liste.



## E-mail Marketing Automation

Con le attività di e-mail marketing automation costruiamo dei funnel sulla base delle azioni che gli utenti compiono sul sito web.

Lo scopo è quello di portarli a compiere l'obiettivo principale:  
la conversione.



# Tracciamenti & Misurazioni

La nostra azienda è focalizzata sull'analisi dei dati tramite i principali strumenti di tracciamento e misurazione. In questo modo possiamo garantire ai nostri clienti un'attenzione costante verso i principali KPI previsti dalla digital strategy.



## Reportistica

L'analisi costante ci consente di definire report dettagliati, condivisi con il cliente, tramite i quali possiamo individuare migliorie e ottimizzazioni data-driven.

# CASE STUDY

BE-WE - CASI DI SUCCESSO

**Settore:**

arredo bagno B2C

**Tipologia di sito:**

e-commerce operante in Italia

**Obiettivo:**

aumentare le vendite e la redditività delle campagne con un obiettivo di incremento del fatturato e-commerce del 100% in 12 mesi e la richiesta di un miglioramento complessivo del ROAS

**Strategia:**

piano SEO di crescita, campagne Google Ads su rete search, Google Shopping, rete display, retargeting, E-mail Marketing, E-mail Marketing Automation, Digital PR, Social, Social ADV, Content Marketing.

**Risultati complessivi nel 2021 (12 mesi):**

+300% visualizzazioni di carrello rispetto all'anno precedente



+222% transazioni rispetto all'anno precedente



+188% entrate rispetto all'anno precedente



600% ROAS medio (+100% rispetto al 2020)



+47% di keyword posizionate in TOP10 nella SERP organica



+594% di fatturato con le campagne di e-mail marketing





**Settore:**

salute e benessere B2C

**Tipologia di siti:**

e-commerce operante in Italia e all'estero

**Obiettivo:**

supportare la crescita del gruppo con un aumento di fatturato da paid del 250% in 24 mesi, garantendo un ROAS complessivo (pari o superiore) al 900%

**Strategia:**

piano SEO di crescita, campagne Google Ads su rete search, Google Shopping, rete display e Youtube, Content Marketing, Digital PR.

**Risultati complessivi in 24 mesi (2020-2021):**

+700% transazioni rispetto al biennio precedente

+450% entrate rispetto al biennio precedente

+1.600% ROAS medio del biennio

oltre 15.000.000 Euro di fatturato (solo Ads) nel biennio

+179% di traffico organico rispetto al biennio precedente

**Settore:**

editoriale

**Tipologia di sito:**

sito editoriale custom

**Obiettivo:**

redigere un piano SEO di restyling per cambio piattaforma CMS  
mantenere un traffico organico medio di almeno 80.000 utenti/giorno  
incrementare i posizionamenti

**Strategia:**

analisi, piano Audit Seo avanzato, piano SEO di recupero e crescita.

Risultati complessivi a 12 mesi dal cambio CMS:

+45% di traffico organico complessivo

221.880 utenti/giorno da organico: picco giornaliero assoluto

+34% visualizzazione di pagina uniche

72.761 keywords posizionate in TOP10 vs 53.735

**Settore:**

ristorazione B2B

**Tipologia di sito:**

e-commerce operante in Italia

**Obiettivo:**

migliorare le prestazioni dell'account gestito in precedenza da altra agenzia con un aumento del fatturato complessivo e del ROAS, mantenendo la spesa invariata. Migliorare le interazioni degli utenti con l'e-commerce e il numero di utenti che si registrano al sito

**Strategia:**

campagne Google Ads su rete search, Google Shopping.

**Risultati complessivi in 36 mesi (2019-2020-2021):**

+450% transazioni rispetto al triennio precedente




+280% entrate rispetto al triennio precedente



+5,59% costo rispetto al triennio precedente



+495% registrazioni utenti rispetto al triennio precedente



970% ROAS medio dell'ultimo triennio



**Settore:**

formazione online

**Tipologia di siti:**

piattaforma per la vendita di corsi per professionisti

**Obiettivo:**

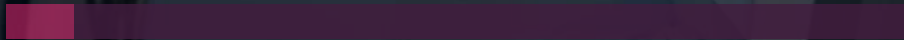
aumentare le richieste di informazioni sui corsi e le vendite degli stessi

**Strategia:**

piano SEO di crescita, campagne Google Ads su rete search, retargeting orientate alla lead generation, Content Marketing, Digital PR.

**Risultati complessivi in 24 mesi (2020-2021):**

+75% costo rispetto al biennio precedente



+850% richieste di informazioni rispetto al biennio precedente



+400% transazioni rispetto al biennio precedente



+370% entrate rispetto al biennio precedente



1.626 keyword posizionate in TOP10 nella SERP organica vs 920



# GRAZIE PER L'ATTENZIONE

[info@bewesrl.com](mailto:info@bewesrl.com) | 070.7732344 ▪ 340.5834904 | [www.bewesrl.com](http://www.bewesrl.com)

